



PANORAMA

Wissenswertes aus der Risikoversorge für Gewerbekunden

Wie wäre es mit spürbarer Kostenoptimierung bei Ihren Betriebsfahrzeugen?

Selbständig bzw. freiberuflich arbeiten zu können ohne mobil zu sein, ist in den meisten Branchen nicht vorstellbar. Der Besuch auf dem Großmarkt ist ohne Transporter genauso wenig vorstellbar, wie die Installation einer Heizung beim Kunden, Hausärzte erledigen Hausbesuche, Anwälte fahren zu Gericht und diese Aufzählung könnte noch ewig fortgeführt werden... Fest steht: Ohne Pkw oder Transporter geht es fast nicht. Da Firmenfahrzeuge zuverlässig funktionieren müssen und je nach Verwendung evtl. auch eine repräsentative Aufgabe haben, werden sie normalerweise regelmäßig erneuert. Leasing wird hier sicher die beliebteste Form der Neuwagenbeschaffung sein, da es auch die wenigste Liquidität bindet und den Aufwand des späteren Verkaufs (samt Gewährleistung als Selbständiger!) erspart. Je nach Fahrzeug und/oder Anzahl der Fahrzeuge, die im Betrieb benötigt werden, kann sich hier ein ordentlicher Betrag aufsummieren, der Monat für Monat fällig wird.

Genau da können wir Ihnen in Zukunft vielleicht helfen. Wir sind in einer berufsständischen Genossenschaft organisiert und haben so Zugriff auf die Kooperation mit einem auf Kfz-Leasing spezialisierten Dienstleister. Dieser greift auf einen Pool aus 36 und ca. 150 offiziell lizenzierten Vertragshändlern in Deutschland zurück und kann unbeschreiblich preiswerte Konditionen beim Neuwagenleasing bieten. Genau diesen Kostenvorteil geben wir gerne an Sie weiter, um zu helfen, Ihre laufenden Betriebskosten zu entlasten. In der Box möchten wir einige der aktuellen Sonderaktions-Angebote vorstellen. Was Sie hier nicht finden, können Sie dennoch gerne direkt anfragen.

Kontaktieren Sie für Ihre konkreten Anfragen einfach Herrn Schneidmann von der VEMA Versicherungsmakler Genossenschaft eG. Er hilft Ihnen sehr gerne weiter. Wir hoffen, wir konnten Ihnen so auch mal in einem ganz anderen Bereich als sonst weiterhelfen. Beim Finden des geeigneten Schutzes sind wir gerne wieder für Sie da!



Auszug der aktuellen Sonderaktionen

- **Maserati Levante**
3.0 Diesel, 275 PS, Allrad, 8-Gang-Automatik
z. B. 559 Euro mtl.
- **Mercedes-Benz C 220 d T-Modell**
2.0 Diesel, 194 PS, 9-Gang-Automatik
z. B. 369 Euro mtl.
- **Renault ZOE Life**
Elektro (inkl. Batterie), 108 PS, Automatik
z. B. 189 Euro mtl.
- **Seat Ateca Style**
1.6 Diesel, 115 PS, Automatik
z. B. 149 Euro mtl.
- **Ford Transit 350 L3H3 Trend**
2.0 Diesel, 130 PS, 6-Gang-Schaltung
z. B. 119 Euro mtl.

Alle Angebote in der Regel ohne Sonderzahlung! Laufleistung, Laufzeit, etc. sind individualisierbar. Die Fahrzeuge können auf Wunsch bis vor die Haustür geliefert werden. Garantie wie beim Händler vor Ort.

Alle Aktionen finden Sie unter diesem Link:

bit.ly/2XWWWYD (einfach in Ihren Browser kopieren)

Sie werden begeistert sein!

**Sie haben Fragen zu einem Thema?
Sie wünschen weitere Informationen?
Kontaktieren Sie uns, wir sind gerne für Sie da!**

TPC 
mehr als nur
ein Makler

Concept GmbH

TPC Concept Versicherungsmakler GmbH

Deutschordestr. 14a • 63571 Gelnhausen
Tel.: 06051 / 4909330 • Fax: 06051 / 4909331
info@tpc-concept.de
http://www.tpc-concept.de

PANORAMA - Wissenswertes aus der Risikoversorge

Wenn's um Ihr Geld geht...

Etwa ein Drittel aller Unternehmen in Deutschland klagen über offene Rechnungen. Weshalb Kunden nicht zahlen, kann die unterschiedlichsten Gründe haben. Generell lässt sich aber beobachten, dass es um die Zahlungsmoral generell besser bestellt sein könnte. Vor allem kleine und mittlere Unternehmen leiden unter dieser legeren Einstellung zum Bezahlen. Oft müssen diese für Aufträge in finanziell nicht unerhebliche Vorauslage gehen. Da alle Fixkosten weiterlaufen, wundert es nicht, dass verschleppte Forderungen schnell zu Liquiditätsengpässen im Unternehmen führen können – häufig trotz guter Auftragslage.



© Voygenix, Fotolia #51459578

Um Ihr Unternehmen hier zu schützen, können Sie verschiedene Möglichkeiten nutzen. Nahezu jeder **gewerbliche Rechtsschutzversicherer** bietet Ihnen inzwischen auch einen **Inkassoservice** über ein entsprechendes Partnerunternehmen an. Für das vorgerichtliche Verfahren bis hin zum Vollstreckungsbescheid stellt dies bereits eine gute Lösung dar. Problematisch wird es mit Rechtsschutzlösungen allerdings immer dann, wenn bei Ihrem Kunden einfach nichts mehr zu holen ist. Eine **Forderungsausfallversicherung** würde hier einspringen und Ihre Forderung übernehmen. Die Forderungsausfallversicherung darf daher getrost als Königsweg der Inkassovorsorge angesehen werden.



© Danilo Rizzi, Fotolia #64802661

Schadenersatz von Mitarbeitern?

Wo gearbeitet wird, da passieren auch Fehler, da geht auch mal etwas kaputt. Das wird seitens des Gesetzgebers weitestgehend als unternehmerisches Risiko angesehen, weshalb Sie nur in Ausnahmefällen Schadenersatz von einem Ihrer Mitarbeiter einfordern werden können. Nur bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit haftet der Arbeitnehmer. Besteht ein Schadenersatzanspruch, besteht bei größeren Schäden immer noch die Gefahr, dass Ihr Arbeitnehmer die geforderte Summe einfach nicht aufbringen kann. Auch eine Privathaftpflichtversicherung hilft Ihrem Mitarbeiter dann meist auch nichts, da nur eine kleine Hand voll Anbieter überhaupt

Schutz für solche Schäden anbieten. Über diese Lücke im Versicherungsschutz sind sich Versicherungsnehmer meist gar nicht im Klaren. Sicherlich stimmen Sie mit uns darin überein, dass es sowohl für Sie, wie auch Ihre Belegschaft sinnvoll wäre, über die Problematik der Haftung gegenüber dem Arbeitgeber aufzuklären, oder?

Nur ein informierter Mitarbeiter kann auch handeln – und vermeidet so eine Schiefelage des Betriebsklimas wegen des Beitreibens Ihrer berechtigten Forderungen. Gerne stehen wir Ihnen hier mit weiteren Informationen zur Verfügung. Gerne beantworten wir auch alle Fragen Ihres Teams und finden Lösungen für Ihre Leute, wenn Interesse und Bedarf besteht. Wir helfen sehr gerne.

In aller Kürze informiert:



Mediation ist eine inzwischen sehr beliebte Form der außergerichtlichen Konfliktlösung zwischen zwei streitenden Parteien. Sie hilft preiswert Lösungen zu finden, mit denen beide Seiten leben können. Die meisten aktuellen Rechtsschutztarife übernehmen hier innerhalb gewisser Grenzen anfallende Kosten.



Im vergangenen Jahr registrierte die Polizei etwa 149.500 Fälle von Einbruch. Die Zahl stieg sowohl in Städten wie auch in ländlichen Regionen an.



Deutschland steuert angesichts ständig steigender Preise auf eine Immobilienblase zu. Vertrauen Sie keinesfalls blind in „Betongold“!



© Kenon, Fotolia #36922890

Kontaktieren Sie uns bitte, wenn Sie weitere Informationen wünschen!

Dieses Druckstück dient ausschließlich der allgemeinen Information. Für die Vollständigkeit und Richtigkeit der Informationen können wir keine Gewähr übernehmen, insbesondere nicht für steuerrechtliche Inhalte. Wenden Sie sich ggf. an einen Steuerberater oder Steuervermittler. Bei evtl. genannten Leistungs- und Tarifmerkmalen gelten die Tarifbedingungen des jeweiligen Versicherers. Bildquelle: www.istockphoto.com und www.fotolia.com Ihre Interessen - unsere Bitte: Geben Sie uns immer umgehend Nachricht, wenn sich etwas ändert, z.B. Beginn/Ende Berufsausbildung, Schule oder Studium, Zivildienst, Bundeswehr, Hauskauf/ Bau, Arbeitsplatzwechsel, Karriereprung im Beruf, Beginn von Pflegebedürftigkeit, Aufnahme von Verwandten in den Haushalt, Selbstständigkeit, Geburt, Heirat, Partnerschaft, Todesfall, Scheidung, längere Erkrankung, Unfall, Auslandsaufenthalt, Änderungen bei Kfz-Nutzung, Prüfen der Kaskodeckung. Alle diese Veränderungen können – müssen aber nicht – zu Veränderungen beim Versicherungsschutz führen. Dazu informieren können wir Sie aber nur, wenn Sie uns dies (möglichst schon im Vorfeld) mitteilen.